



Wir freuen uns,
Sie zu beraten!

Ziele erreicht man leichter, wenn einen jemand unterstützt.
Oder besser: Viele.

Mittelständische Unternehmen mit effizienten Strategien und plansicheren Konzepten brauchen einen starken Partner. Allerdings befinden sich heute zahlreiche Unternehmen mit Wachstumsperspektiven in einem Dilemma: Die klassische Art der Finanzierung ist ineffizient, intransparent und langsam. Sogar Projekte von Unternehmen mit starkem Potenzial werden nicht finanziert, da moderne Unternehmen mit innovativen Geschäftsmodellen die von Banken gefragten Sicherheiten nicht vorlegen können. Hingegen setzt Kapilendo auf Crowdfinanzierungen. Auf unserem innovativen Kreditmarktplatz verleiht eine Gemeinschaft privater und institutioneller Anleger unkompliziert Geld. Unsere stärkste Währung heißt nicht Euro. Sondern Vertrauen.

Alle reden über die Zukunft. Wir finanzieren sie.

Wenn Sie sich einen starken Finanzierungspartner wünschen, der neue Ideen anstößt, der mitdenkt und der Geschäftskonzepte nicht auf die lange Bank schiebt, sondern direkt umsetzt – dann sind wir der richtige Partner für Sie. Denn wir reden nicht nur über die Zukunft, wir setzen sie um. Die Finanzierungsanfrage für Ihre Mandanten stellen Sie einfach online. Der digitale Antragsprozess kann in drei Minuten erledigt werden. Wachstumsunternehmen und KMU erhalten klassisches Fremdkapital sowie Mezzanine-Kapital ab 50.000 Euro bei Laufzeiten bis zu fünf Jahren und flexiblen Zins-/Tilgungsmodellen – auch ohne dingliche Sicherheiten.

Gewinnen Sie zukünftig für sich und Ihre Mandanten wertvolle Arbeitszeit zurück und profitieren Sie von unserem Netzwerk aus erfolgreichen Unternehmen, starken Partnern und interessierten Anlegern.

Kapilendo

Die Zukunft der Unternehmensfinanzierung

Das sagen unsere Partner über uns:



Holger Feick

Geschäftsführer der HF Finanzconsulting GmbH



„Der Auftritt und die Arbeitsweise von Kapilendo und seinem gesamten Team sind sehr gut strukturiert, zuverlässig und professionell. Abläufe werden zielführend aufbereitet und transparent kommuniziert. Die Termintreue genießt eine hohe Priorität, und die Umsetzung der Projekte erfolgt stets praxisorientiert. Dies führt zu dem großen Erfolg von Kapilendo und zeichnet sich aus in optimaler Qualität. Bitte weiter so!“

Das finden Sie in dieser Mappe:

- ✓ **Ihr Partner für moderne Zukunftsfinanzierungen**
Vorteile für Ihre Mandanten
- ✓ **Effizient, digital & bequem – Unser Partnerprogramm**
Sichern Sie in drei einfachen Schritten die Finanzierung Ihrer Mandanten
- ✓ **So funktioniert eine Crowdfinanzierung bei uns**
Vier Schritte weiter: Ihr Mandant freut sich über das Darlehen auf seinem Konto
- ✓ **Übersicht Mindestanforderungen an Unternehmen**
Das benötigen wir für erfolgreiche Finanzierungen
- ✓ **Crowdfinanzierung – einfach erklärt**
Vertrauensbildung durch öffentlichkeitswirksame und transparente Kommunikation
- ✓ **Produktblätter für Ihre Mandanten**
Klassischer Kredit / Nachrangdarlehen

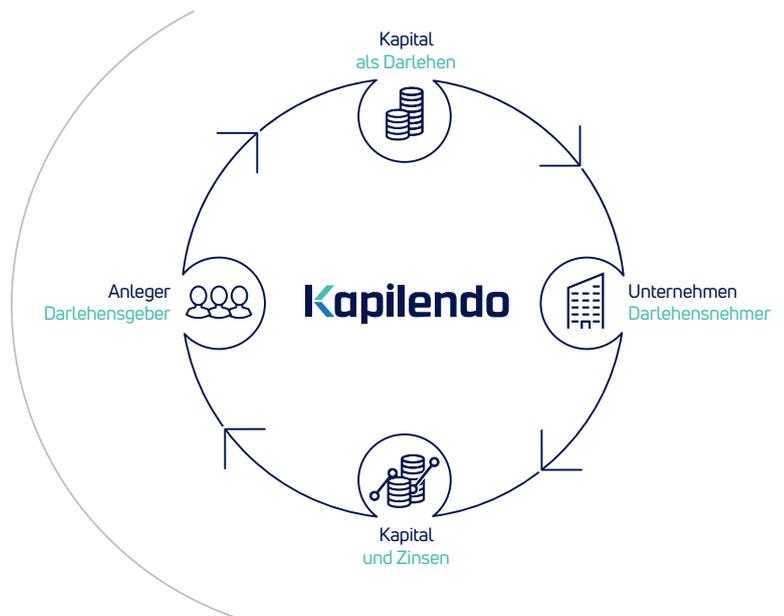


Ihr Partner für moderne Finanzierungen

Eine erfolgreiche Zukunft lässt sich nicht herbeireden, man investiert in sie. Kapilendo ist der Kreditmarktplatz, auf dem Anleger und Unternehmen unkompliziert zusammenkommen. Für einfache, flexible Firmenfinanzierungen und mehr unternehmerische Freiheit.

Das Kapilendo-Prinzip

Erfolgreiche Unternehmen erhalten bei uns für ihre Zukunftsprojekte Finanzierungen von privaten und institutionellen Anlegern. Für diese Unterstützung erhalten die Anleger feste Zinsen. Alle Beteiligten profitieren dabei von effizienten Prozessen, flexiblen Finanzierungsmodellen und wertschätzender Beratung.



Vier strategische Vorteile für Sie und Ihre Mandanten

- 1. Effizienter Anfrageprozess:** Für Ihre Anfrage benötigen wir zunächst den Unternehmensnamen Ihres Mandanten, den Finanzierungszweck und den Jahresumsatz. Daraufhin melden wir uns sofort bei Ihnen zurück.
- 2. Sie erweitern Ihr Lösungsportfolio:** Alternative Finanzierungen sind durch die Kapital- und Liquiditätsvorschriften für Banken (Basel II und III) relevanter denn je. Wir bieten Ihren Mandanten auf ihre Bedürfnisse hin zugeschnittene Lösungen.
- 3. Starke Provision – oder Rabatt für Ihre Mandanten:** Sie erhalten von uns mindestens 1 Prozent des erfolgreich finanzierten Volumens. Eine langfristige Zusammenarbeit ist unser Ziel: So einigen wir uns gerne auf individuelle Konditionen. Sollte im Rahmen Ihrer Tätigkeit eine Provisionierung nicht infrage kommen, wandeln Sie diese in einen Rabatt für den Unternehmer um.
- 4. Netzwerkerweiterung:** Wir haben täglich mit dutzenden Unternehmen Kontakt, von denen ein Großteil nicht mit einem Berater zusammenarbeitet. Wir stellen Sie gerne potenziellen Mandanten vor.

Effizient, digital & bequem – Unser Partnerprogramm

Die Zusammenarbeit mit unseren Partnern hat für uns höchste Priorität. Als Berater wissen Sie am besten, welcher Kunde von unserem Service und den Finanzierungslösungen profitiert. Wir bringen unseren Partnern ein hohes Maß an Wertschätzung entgegen und möchten immer einen offenen und respektvollen Dialog mit Ihnen führen.

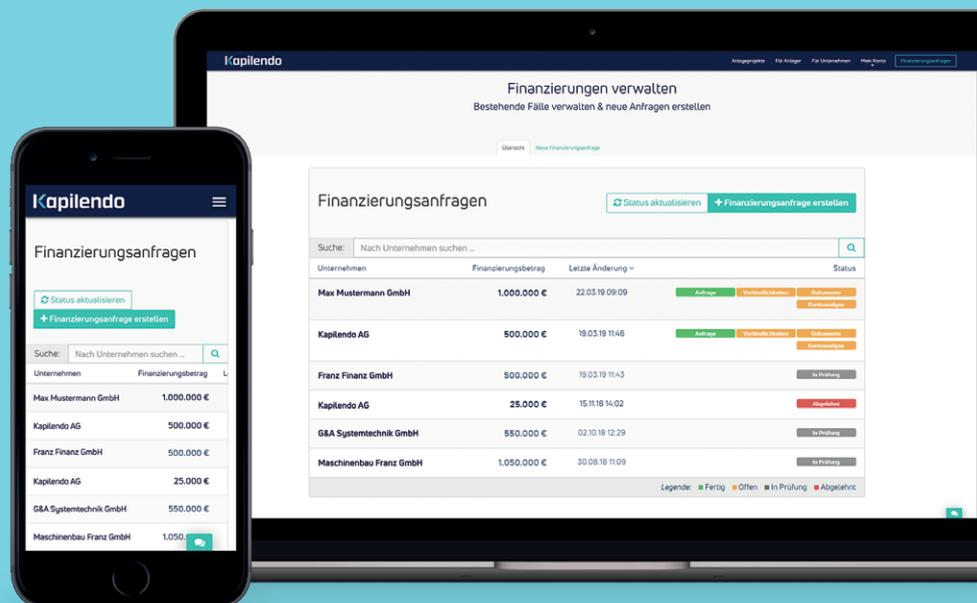
In drei einfachen Schritten die Finanzierung Ihres Mandanten sichern

Effizienter Anfrageprozess: Schreiben Sie uns einmalig eine kurze E-Mail und füllen Sie anschließend unser Registrierungsformular aus. Dann befinden Sie sich in Ihrem persönlichen Zugangsbereich.

Mandanten eintragen: Verwalten, überprüfen und tragen Sie alle relevanten Daten für eine Finanzierung Ihres Mandanten in Ihrem persönlichen Zugangsbereich ein. Hier haben Sie alle wichtigen Dokumente Ihrer Mandanten auf einen Blick und genießen vollständige Transparenz.

Finanzierung realisieren: Nach Erstanfrage für Ihren Mandanten geben wir Ihnen sofort ein Feedback. Im nächsten Schritt laden Sie alle benötigten Dokumente hoch: Innerhalb von 48 Stunden erhalten Sie unsere Entscheidung. Realisieren Sie für Ihren Mandanten umgehend eine Finanzierung.

Alles auf einen Blick:
Ihr persönlicher
Zugangsbereich mit
allen Finanzierungs-
anfragen



Der einfache Finanzierungsprozess

Mit Kapilendo haben wir einen Kreditmarktplatz gegründet, auf dem institutionelle und private Anleger vertrauenswürdigen Unternehmen Geld leihen – für mehr Flexibilität und unternehmerische Freiheit.

1. Vom Antrag bis zum Finanzierungsvertrag

Nur wenig hält Unternehmer mehr auf als ineffiziente Finanzierungsgespräche. Deshalb läuft bei uns der Antragsprozess für eine Finanzierung vollständig online ab. Bei aufkommenden Fragen stehen wir Ihnen selbstverständlich auch telefonisch zur Verfügung.

Analyse der Finanzierbarkeit

Auf Grundlage aller eingereichten Dokumente prüfen wir die Finanzierbarkeit und erstellen eine qualitative Analyse (Branche, Produkt, Markt, Unternehmensstruktur) und eine quantitative Analyse (Finanzanalyse: Jahresabschlüsse, Kennzahlen, Prognosen).

Erhalt der Konditionen und des Finanzierungsvertrags

Wir unterbreiten unser Finanzierungsangebot mit den individuellen Konditionen.

Die Bestandteile sind:

- Kredit oder Nachrangdarlehen/Mezzanine-Kapital
- Zins: Ab 2,49 % bis 11,99 %
- Finanzierungssumme: Ab 50.000 Euro
- Laufzeit: 1 bis 5 Jahre
- Laufzeitabhängige Kapilendo-Gebühr

2. Erstellung einer Finanzierungskampagne

Sie stimmen sich mit dem Unternehmen ab und gemeinsam mit unserem Kampagnen-Team legen wir die Details der Finanzierungskampagne fest. In dieser Phase ist die direkte Kommunikation zwischen uns und dem Unternehmen von Vorteil. Denn wir erarbeiten eine Kommunikationsstrategie für die unternehmerische Zukunft, die das Interesse der Anleger wecken soll. Ab einem Finanzierungsvolumen über 250.000 Euro erstellen wir einen ansprechenden Film über das Unternehmen und das Finanzierungsvorhaben. Dieser Film wird online auf der Seite der Finanzierungskampagne veröffentlicht und ist für die Unternehmen nach erfolgreichem Abschluss der Finanzierungsphase frei verfügbar.

3. Investitionsphase

Die Kampagnenseite wird veröffentlicht und zum festgelegten Starttermin beginnt die Investitionsphase. Institutionelle und private Anleger werden per Newsletter und unsere Social-Media-Kanäle über die neue Finanzierungsmöglichkeit informiert. Zusätzlich aktivieren wir potenzielle Neuanleger durch unterstützende Marketingmaßnahmen. Der Finanzierungszeitraum erstreckt sich über 30 Tage. In der Regel sind unsere Projekte bereits in weniger als einer Woche ausfinanziert.

4. Auszahlung des Darlehens

Das Projekt ist von den Anlegern erfolgreich finanziert. Die Investitionsphase ist abgeschlossen. Es folgt eine 14-tägige gesetzlich vorgeschriebene Widerrufsfrist. Direkt im Anschluss wird an Ihren Mandanten das Darlehen und an Sie Ihre Provision ausgezahlt.

Das sagen unsere Unternehmen über uns



Silvio Beiler

Geschäftsführer der Beiler & Söhne GmbH



„Zweimal habe ich bereits zusammen mit Kapilendo eine Finanzierung meines Unternehmens umgesetzt. Schön ist die Auswahl der alternativen Finanzierungsmöglichkeiten. Nach einem Unternehmenskredit über die Crowd, habe ich mich direkt im Anschluss entschlossen, auch die nächste Finanzierung mittels Nachrangkapital mit Kapilendo umzusetzen. Dass die privaten Investoren nun auch bei mir in die L'Osteria zum Essen kommen, finde ich super!“

Mindestanforderungen an Unternehmen

Unternehmertyp	Etablierte Unternehmen		Wachstumsunternehmen
Finanzierungsform	Klassischer Kredit	Annuitätische Nachrangdarlehen	Endfällige Nachrangdarlehen
Volumen	50.000 € - 2.500.000 €	125.000 € - 2.500.000 €	125.000 € - 2.500.000 €
Laufzeit	12 - 60 Monate	12 - 60 Monate	36 - 60 Monate
Tilgungsfreie Zeit	0, 12 oder 24 Monate	0, 12 oder 24 Monate	Endfällig
Zinssatz p.a.	2,49 % - 11,99 %	7,00 % - 11,99 %	7,00 % - 10,00 %
Erfolgszins	Nein	Nein	Einmalig 5 % - 25 %
Zinszahlungen	Quartalsweise	Quartalsweise	Jährlich
Darlehensform	Annuitätisch	Annuitätisch	Endfällig
Sicherheiten	Bürgschaft	Keine	Keine

Diese Dokumente benötigen wir für eine erfolgreiche Finanzierung

- 1) Mind. die letzten zwei Jahresabschlüsse (unterschrieben vom Mandanten und vom Steuerberater)
- 2) Aktuelle betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) mit Vorjahresvergleich und SuSa
- 3) Verbindlichkeitenübersicht
- 4) Nur bei Nachrangfinanzierungen: Prognose der Bilanz- und GuV-Zahlen bis Ende der Laufzeit

Crowdfinanzierung – einfach erklärt

Bei einer Crowdfinanzierung für Unternehmen handelt es sich um die Vergabe von Krediten und Darlehen durch private und institutionelle Anleger. Wir setzen auf Crowdfinanzierung als einfache, flexible Firmenfinanzierungen für mehr unternehmerische Freiheit.

Vertrauensbildung durch Crowdfinanzierung

Eine Crowdfinanzierung wendet sich vorrangig an private Anleger und richtet sich an die Öffentlichkeit. Die Finanzierungskampagnen sind daher online auf unserer Plattform einsehbar und damit Interessenten frei zugänglich.

1. Anleger investieren ihr Geld in Unternehmen, denen sie vertrauen. Deshalb hat jede erfolgreiche Finanzierungskampagne ein Gesicht. Vertrauen schaffen Unternehmer am effektivsten, wenn sie ihr Unternehmen mit ihrem eigenen Gesicht repräsentieren.
2. Besonders wichtig für die Anleger ist die transparente Unternehmensdarstellung mit relevanten Kennzahlen. Daher wird ein Minimum an Zahlen auf der Projektseite wie Gründungsjahr, Mitarbeiterzahl, Umsatz und Gewinn veröffentlicht. Wir beschränken uns jedoch auf solche Zahlen, die auch frei zugänglich im Bundesanzeiger zu finden sind. Besonders sensible Unternehmensdaten, die Wettbewerber interessieren könnte, sind auch für registrierte Anleger nicht zugänglich.
3. Unternehmen, die sich transparent präsentieren, verkörpern selbstbewusst ihre unternehmerischen Ziele. Erfahrungsgemäß steigt kraft der öffentlichen Finanzierungskampagne bei allen Beobachtern das Vertrauen in die Unternehmen und die Geschäftsführung.

Hintergrund: Der Wandel des Marktes

Seit 2011 gibt es die Crowdfinanzierung in Deutschland. Der Markt befindet sich hierzulande zwar in einer Aufbauphase, doch weist enorme Zukunftspotenziale auf. Während in Deutschland rund 70 Prozent des Fremdkapitals aus Bankkrediten stammt, sind dies in den USA lediglich 20 Prozent. Ein Großteil wird dort bereits durch Crowdfinanzierungen und andere Alternativen bedient. In Europa liegt das Gesamtvolumen im Bereich der alternativen Finanzierung bei ca. 5,4 Mrd. Euro, wobei allein der Markt in Großbritannien 4,4 Mrd. Euro ausmacht, berichtet die Cambridge Universität*. Deutschland liegt aktuell mit rund 322 Mio. Euro hinter Frankreich auf Platz drei.

*Quelle: <https://www.jbs.cam.ac.uk/faculty-research/centres/alternative-finance/publications>



Kapilendo – der Full-Service-Anbieter für die Unternehmensfinanzierung

Wir sind der Unternehmensfinanzierer der Zukunft. Wir bieten Finanzierungslösungen für mehr unternehmerische Freiheit und achten dabei immer auf die Menschen hinter den Zahlen und Projekten. Wir sind Full-Service-Dienstleister im Bereich KMU-Crowdfinanzierung. Unser Anliegen ist es, Unternehmen eine schnelle und wertschätzende sowie unbürokratische Finanzierung mit optimalen Zukunftsaussichten zu ermöglichen. Finanzierungsanfragen werden einer Bonitätsprüfung auf höchstem Niveau unterzogen.

Finanzierung für Wachstum, Investitionen und Betriebsmittel

Crowdfinanzierungsplattformen haben sich auf die unterschiedlichen Bedürfnisse der Unternehmen eingestellt: Sie bieten mit kurzfristigen Betriebsmittelkrediten, klassischen Annuitätenkrediten und Nachrangdarlehen ein breites Finanzierungsspektrum an. Private und institutionelle Anleger nutzen Crowdfinanzierungen als attraktive und zinsstarke Geldanlage sowie als ergänzenden Baustein ihres Investmentportfolios. Bei uns können Unternehmen Kapital für größere Investitionen, für die Erhöhung der Produktivität, den Standortausbau, Wachstumsvorhaben oder die Warenavfinanzierung und für Betriebsmittel aufnehmen.

Kapilendo hat seinen Sitz in Berlin. Investoren der Kapilendo AG sind die Comvest Holding, die FinLab AG, Axel Springer Media for Equity GmbH, das Versorgungswerk der Zahnärztekammer Berlin und mehrere renommierte Business Angels.