



Wir freuen uns, Sie zukünftig bei der Realisierung erfolgreicher Finanzierungen für Ihre Mandanten zu begleiten. Sprechen Sie uns gerne direkt an, wenn Sie Fragen zu uns oder zum Thema Crowdfinanzierungen haben. Wir haben gemeinsam über 50 Jahre Erfahrung im Vertrieb mit Firmen- und Unternehmenskunden bei klassischen Finanzierern und kennen die Themen, die mittelständische Unternehmen bewegen. Uns ist wichtig, auf Augenhöhe und partnerschaftlich zum Ziel zu kommen. Und das sind langjährige, vertrauensvolle Geschäftsverbindungen.



Darum gibt es kapilendo

Sie kennen das Dilemma, in dem sich heute die meisten Unternehmen befinden: Die klassische Art der Finanzierung ist ineffizient, intransparent und langsam. Moderne Unternehmen mit starkem Potenzial werden nicht bedient, da sie die angestaubten Analysemethoden der Banken für neuartige Geschäftsmodelle oder die Anforderungen an Sicherheiten nicht erfüllen.

Zeitgemäße Finanzierung für erfolgreiche Unternehmen

Unsere Finanzierungslösungen sind auf die Bedürfnisse moderner Unternehmer ausgerichtet. Sie und Ihre Mandanten können sich voll auf Ihre eigentliche Arbeit konzentrieren und werden nicht von bremsenden Finanzierungsgesprächen belastet. Sie erhalten schon innerhalb von zwei Werktagen eine Rückmeldung zur Finanzierung. Die Anfrage stellen Sie einfach online. Für einen vollständigen digitalen Antragsprozess brauchen Sie nur 3 Minuten.

Wachstumsunternehmen und KMU erhalten Finanzierungen ab 25.000 Euro und auch ohne dingliche Sicherheiten. Möglich sind klassisches Fremdkapital sowie Mezzanine-Kapital bei Laufzeiten bis 5 Jahren und flexiblen Zins-/Tilgungsmodellen.

Gewinnen Sie für sich und Ihre Mandanten wertvolle Arbeitszeit zurück und nutzen Sie unser Netzwerk aus erfolgreichen Unternehmen, starken Partnern und interessierten Anlegern. Profitieren auch Sie von diesem Netzwerk.



„Der Auftritt und die Arbeitsweise von kapilendo und seinem gesamten Team sind sehr gut strukturiert, zuverlässig und professionell. Abläufe werden zielführend aufbereitet und transparent kommuniziert. Die Termintreue genießt eine hohe Priorität und die Umsetzung der Projekte erfolgt stets praxisorientiert. Dies führt zu dem großen Erfolg von kapilendo und zeichnet sich in optimaler Qualität aus. Bitte weiter so!“



HF Finanzconsulting GmbH
Kreditfinanzierung • Kreditvermittlung • Unternehmensfinanzierung



Holger Feick
Geschäftsführer
HF Finanzconsulting GmbH

Das finden Sie in dieser Mappe:

- ✓ Vorteile der Zusammenarbeit – Ihr verlässlicher Partner für moderne Finanzierungslösungen
- ✓ Effizient, digital & bequem – Unser Partnerprogramm
- ✓ Rückmeldung in 48 Stunden – So funktioniert eine Crowdfinanzierung bei uns
- ✓ Checkliste – Das benötigen wir für eine erfolgreiche Finanzierung
- ✓ Crowdfinanzierung – Was ist das und woher kommt es?
- ✓ kapilendo – der Full-Service-Anbieter für die Unternehmensfinanzierung
- ✓ Produktblatt für Ihre Mandanten: Klassischer Kredit
- ✓ Produktblatt für Ihre Mandanten: Nachrang- /Mezzanine-Kapital

Ihr verlässlicher Partner für moderne Finanzierungslösungen

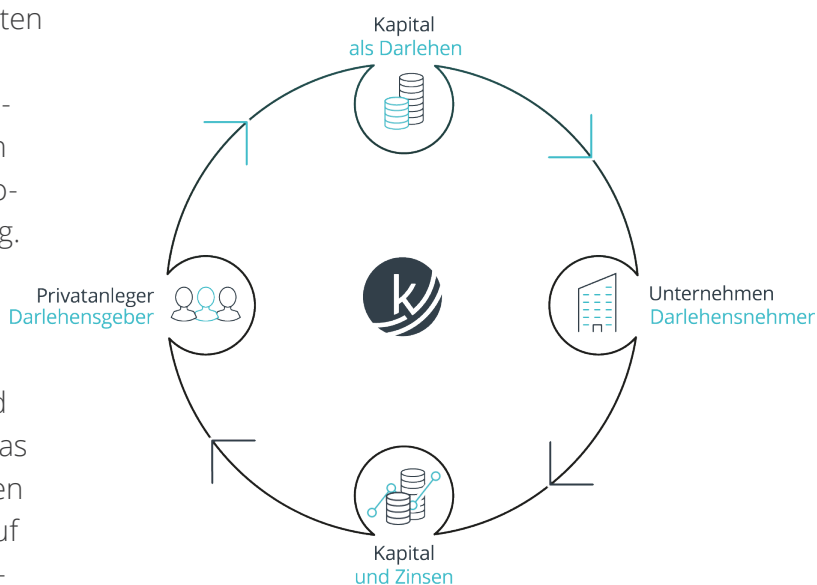
Unternehmen können bei kapilendo mit einer Vielzahl von Menschen gemeinsam ihre Vorstellungen von Wertschöpfung und Fortschritt verwirklichen.

Das kapilendo-Prinzip

Bei kapilendo erhalten erfolgreiche Unternehmen Finanzierungen von privaten und institutionellen Anlegern. Dafür erhalten die Anleger feste Zinsen. Unternehmen profitieren von effizienten Prozessen, flexiblen Finanzierungsmodellen und wertschätzender Beratung.

Zeit – das kostbarste Gut für Unternehmer

Erheblichen Aufwand investieren und am Ende kommt nichts dabei raus. Das wollen wir Ihnen und Ihren Mandanten ersparen. Für Sie ergeben sich vier auf Schnelligkeit und strategische Zielsetzungen gerichtete Vorteile:



- **Effizienter Anfrageprozess:** Sie stellen die Anfrage für Ihre Mandanten innerhalb von 3 Minuten online. Denn Sie wissen genau, was die Unternehmen für den vollständig digitalen Antragsprozess benötigen. Innerhalb von 2 Werktagen haben Sie eine Rückmeldung auf dem Tisch.
- **Sie erweitern Ihr Lösungsportfolio:** Alternative Finanzierungen sind durch härtere Kapital- und Liquiditätsvorschriften für Banken durch Basel II und III relevanter denn je. Mit unseren vielseitigen Modellen bieten Sie Ihren Mandanten völlig neue Lösungen, die auf ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind.
- **Starke Provision – oder Rabatt für Ihre Mandanten:** Sie erhalten von uns mindestens 1 % des erfolgreich finanzierten Volumens. Unser Ziel ist eine langfristige Zusammenarbeit, während der wir uns gerne auf individuelle Konditionen einigen. Sollte im Rahmen Ihrer beruflichen Tätigkeit eine Provisionierung nicht infrage kommen oder nicht zulässig sein, wandeln Sie die Ihnen zustehende Provision in einen Rabatt für den Unternehmer um.
- **Netzwerkerweiterung:** Wir haben täglich mit dutzenden Unternehmen Kontakt, von denen ein großer Teil noch nicht mit einem Berater zusammenarbeitet. Wir stellen Sie gerne potenziellen Mandanten vor.

Effizient, digital & bequem – Unser Partnerprogramm

Die Zusammenarbeit mit unseren Partnern hat für uns höchste Priorität. Als Berater wissen Sie am besten, welcher Kunde ideal von unserem Service profitiert. Wir bringen unseren Partnern ein hohes Maß an Wertschätzung entgegen und möchten immer einen offenen und respektvollen Dialog mit Ihnen führen.

Sichern Sie sich in 3 einfachen Schritten Ihre Provision

Mandaten eintragen: Sobald Sie sich in unserem Portal erfolgreich registriert haben, können Sie in Ihrem kapilendo-Dashboard die Stammdaten Ihres Mandanten eintragen. Schon nach 15 Minuten erhalten Sie von uns Rückmeldung darüber, ob sich Ihr Mandant für eine Finanzierung bei uns eignet.

Unterlagen einreichen: Glückwunsch, Ihr Mandant erfüllt alle Anforderungen für eine Finanzierung! Bitte laden Sie jetzt die notwendigen Unterlagen in Ihrem Dashboard hoch. Hier haben Sie alle signifikanten Kennzahlen auf einen Blick.

Finanzierung realisieren: Unsere Entscheidung kommunizieren wir Ihnen bereits innerhalb der nächsten 48 Stunden. Realisieren Sie so für Ihren Mandanten im Handumdrehen eine Finanzierung, wobei Ihnen Ihr Key Account Manager jederzeit beratend zur Seite steht.



Prozess – So funktioniert eine Crowdfinanzierung bei uns

1. Online Finanzierung anfragen – garantierte Rückmeldung innerhalb von 48 Stunden

Nur wenig hält Unternehmer mehr auf als ineffiziente Finanzierungsgespräche. Deshalb läuft bei uns der Antragsprozess für eine Finanzierung komplett online ab – ganz ohne lästige Termine in der Bankfiliale. Selbstverständlich stehen wir Ihnen und den Unternehmen bei Fragen auch telefonisch zur Verfügung. Bei fortgeschrittenen Finanzierungsgesprächen gibt es auch die Möglichkeit eines persönlichen Kennenlernens in unseren Räumlichkeiten.

Analyse der Finanzierbarkeit

Auf Grundlage aller eingereichten Dokumente prüfen wir die Finanzierbarkeit und erstellen eine qualitative Analyse (Branche, Produkt, Markt, Unternehmensstruktur) und eine quantitative Analyse (Finanzanalyse: Jahresabschlüsse, Kennzahlen, Prognosen).

Erhalt der Konditionen und des Finanzierungsvertrags

Wir unterbreiten unser Finanzierungsangebot mit den individuell für jedes Unternehmen geltenden Kreditkonditionen. Die Bestandteile sind:

- ✓ Finanzierungsart (Kredit oder Nachrangdarlehen/Mezzanine-Kapital)
- ✓ Zins (ab 2,49 % bis 11,99 %)
- ✓ Finanzierungssumme (ab 25.000 €)
- ✓ Laufzeit (1 bis 5 Jahre)
- ✓ Projektabhängige kapilendo-Gebühr

2. Erstellung einer Finanzierungskampagne

Sie stimmen sich mit dem Unternehmen ab und gemeinsam mit unserem Kampagnen-Team legen wir die Details der Finanzierungskampagne fest. In dieser Phase ist die direkte Kommunikation zwischen uns und dem Unternehmen von Vorteil. Wir erarbeiten gemeinsam eine Kommunikationsstrategie, die perfekt auf die Anleger zugeschnitten ist. Unser Produktionsteam steht beratend zur Seite und erstellt einen ansprechenden Film über das Unternehmen und das Finanzierungsvorhaben. Dieser Film wird in eine spezielle Kampagnenseite eingebunden und steht den Unternehmen nach erfolgreichem Abschluss der Finanzierungsphase zur freien Verfügung. Natürlich kann dieser Film nach Eigenbedarf umgeschnitten werden, ohne den für die Kampagne benötigten Finanzierungsbezug.

3. Investitionsphase

Die Kampagnenseite wird veröffentlicht und zum festgelegten Starttermin beginnt die Investitionsphase. Institutionelle und private Anleger werden per Newsletter und unsere Social-Media-Kanäle über eine neue Finanzierungsmöglichkeit informiert. Zusätzlich aktivieren wir potentielle Neuanleger durch weitere den Kampagnenerfolg unterstützende Maßnahmen. Der gesamte Finanzierungszeitraum erstreckt sich über 30 Tage. Im Durchschnitt sind unsere Projekte bereits in weniger als einer Woche ausfinanziert.

4. Auszahlung des Darlehens

Das Projekt ist erfolgreich von privaten Anlegern finanziert und die Investitionsphase ist abgeschlossen. Es folgt eine 14-tägige gesetzlich vorgeschriebene Widerrufsfrist. Im Anschluss daran wird das Darlehen an das Unternehmen ausgezahlt.

Bei einer sehr zeitigen Ausfinanzierung kann das Unternehmen bereits nach etwas mehr als 14 Tagen mit dem Geldeingang rechnen. Das ist auch der Zeitpunkt, zu dem Sie mit dem Eingang Ihrer Vermittlungsprovision rechnen können.

5. Rückzahlung / Tilgung des Darlehens

Die Modalitäten für die Zahlung von Zinsen und Tilgungsraten unterscheiden sich von der gewünschten Art der Darlehensfinanzierung.

Klassische Kredite	Partiarisches Nachrangdarlehen	Nachrangdarlehen
Tilgung: vierteljährlich	Tilgung : endfällig	Tilgung: vierteljährlich
Zinsen: vierteljährlich	Zinsen: jährlich	Zinsen: vierteljährlich



„Zweimal habe ich bereits zusammen mit kapilendo eine Finanzierung meines Unternehmens umgesetzt. Schön ist die Auswahl der alternativen Finanzierungsmöglichkeiten. Nach einem Unternehmenskredit über die Crowd, habe ich mich direkt im Anschluss entschlossen, auch die nächste Finanzierung mittels Nachrangkapital mit kapilendo umzusetzen. Ausschlaggebend bei der Auswahl der Plattform war für mich, den Kredit unbürokratisch und schnell zu bekommen. Dass die privaten Investoren nun auch bei mir in die L'Osteria zum Essen kommen, finde ich super!“



Silvio Beiler
Geschäftsführer
der Beiler & Söhne GmbH

Checkliste: Das benötigen wir für eine erfolgreiche Finanzierung

Mindestanforderungen an Unternehmen

Um ein Angebot zu unterbreiten und die Finanzierungsanfrage zu prüfen, benötigen wir vollständige Unterlagen. Unsere Mindestanforderungen an Unternehmen sind außerdem:



	Klassischer Kredit	Nachrangdarlehen
Unternehmenstyp	KMU	KMU & Stark wachsende Unternehmen
Geschäftsergebnis	Letztes Jahr positiv	
Umsatzwachstum (CAGR)		> 10 %
Umsatz	> 300.000 €	> 300.000 €
Finanzierungsbedarf	> 25.000 €	> 100.000 €
Laufzeit	12 - 60 Monate	36 - 60 Monate

Diese Dokumente benötigen wir von jedem Unternehmen

- ✓ Vollständig ausgefülltes Antragsformular
- ✓ Die letzten 3 Jahresabschlüsse (unterschrieben von Mandant und Steuerberater)
- ✓ Aktuelle betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) mit Vorjahresvergleich und SuSa
- ✓ Verbindlichkeitenübersicht

Für diese Finanzierungszwecke stehen wir Ihnen zur Verfügung

Bei uns können Unternehmen Kapital für größere Investitionen, für die Erhöhung der Produktivität, den Standortausbau, Wachstumsvorhaben oder die Warenavfinanzierung und für Betriebsmittel aufnehmen. Für die Gründung eines Unternehmens, Frühphasenfinanzierungen und Start-ups ist eine Finanzierung nicht möglich. Außerdem finanzieren wir keine Kraftfahrzeuge und keine Umschuldungsprozesse.

Vertrauensbildung durch Crowdfinanzierung

Eine Crowdfinanzierung wendet sich vorrangig an private Anleger und ist ein öffentliches Unterfangen. Eine Finanzierungskampagne wird online auf unserer Plattform der Öffentlichkeit präsentiert und ist damit Interessenten frei zugänglich. Durch diese Art der Finanzierung schaffen die Unternehmen eine erhebliche Vorleistung zur Schaffung von Vertrauen, um Anleger zum Investieren zu bewegen.

1. Anleger investieren ihr Geld in Unternehmen, denen sie vertrauen. Deshalb braucht jede erfolgreiche Finanzierungskampagne ein Gesicht, welches das Unternehmen repräsentiert. Vertrauen schaffen Unternehmer am besten, wenn sie selbst mit ihrem Namen und Gesicht ihr Unternehmen repräsentieren.
2. Besonders wichtig für die Anleger ist die transparente Darstellung von unternehmensrelevanten Kennzahlen. Deshalb wird ein Minimum an Zahlen auf der Projektseite (wie Gründungsjahr, Mitarbeiterzahl, Umsatz und Gewinn) veröffentlicht. Dabei beschränken wir uns jedoch auf solche Zahlen, die auch frei zugänglich im Bundesanzeiger zu finden sind. Besonders sensible Unternehmensdaten, die auch für Wettbewerber von Interesse sein könnten, werden nicht veröffentlicht und sind auch für registrierte Anleger nicht zugänglich.
3. Allein durch die Präsenz einer öffentlich einsehbaren Finanzierungskampagne und die dargebrachte Transparenz wird das Vertrauen in die Unternehmen und die Geschäftsführung generell steigen.

Crowdfinanzierung – Was ist das und woher kommt es?

Crowdfinanzierung – zurück zum Ursprung der Kreditvergabe

Bei einer Crowdfinanzierung für Unternehmen handelt es sich um die Vergabe von Krediten und Darlehen durch private und institutionelle Anleger.

Diese moderne Art der Unternehmensfinanzierung ist das ursprüngliche Grundprinzip des Geldverleihens, bevor es in Form von Banken institutionalisiert wurde: Ein Unternehmer oder ein Kleinbetrieb benötigt Kapital für den Wareneinkauf oder die Weiterverarbeitung von Rohstoffen und erhält die notwendige Liquidität von den ortsansässigen Bürgern. Im Gegenzug für die Bereitstellung des Geldes erhalten diese vom Unternehmer einen entsprechenden Risikoausgleich, den Zins.

Unternehmen und Bürger in der Region profitieren voneinander

Inzwischen besinnen sich auch wieder zahlreiche Mittelständler und in der Region ansässige Bewohner auf die gegenseitige Unterstützung. Was liegt näher als die Finanzierung eines Unternehmens vor der eigenen Haustür, von dem bekannt ist, was es produziert und das als Arbeitgeber für die Nachbarn fungiert. Und ebenso naheliegend ist es für die Unternehmen, den eigenen Erfolg in Form finanzieller Rückflüsse auf regionaler Ebene zu teilen.

Mittelstand entdeckt Crowdfinanzierung als willkommene Ergänzung zur Hausbank

Immer mehr etablierte Unternehmen aus dem Mittelstand erkennen die Möglichkeiten und Vorteile von Crowdfinanzierungen. Zum einen nehmen Mittelständler das neue Angebot als willkommene Ergänzung zur bisherigen Hausbankfinanzierung wahr, zum anderen nutzen gerade kleinere Unternehmen in Zeiten von Basel III eine Crowdfinanzierung als notwendigen Finanzierungsersatz. Durch die deutlich strengeren Eigenkapitalanforderungen an Banken durch Basel III hat sich die Kreditversorgung kleiner und mittlerer Unternehmen in den letzten Jahren signifikant verschlechtert. Die Notwendigkeit der Unternehmen, sich zu refinanzieren, Betriebsmittel vorzustrecken, Wachstum anzuschieben oder Investitionen zu stemmen, ist hingegen unverändert hoch.

Finanzierung für Wachstum, Investitionen und Betriebsmittel

Crowdfinanzierungsplattformen haben sich auf die unterschiedlichen Bedürfnisse der Unternehmen eingestellt und bieten von kurzfristigen Betriebsmittelkrediten, klassischen Annuitätenkrediten bis hin zu Nachrangdarlehen ein breites Finanzierungsspektrum an. Die Entscheidung über die Kreditvergabe, die Bereitstellung der Darlehen und die Zins- und Gebührenstruktur ist bei den Crowdfinanzierungsplattformen häufig um ein Vielfaches schneller und günstiger als bei klassischen Kreditinstituten.

Außerdem haben private und institutionelle Anleger Crowdfinanzierungen als attraktive und zinsstarke Geldanlage entdeckt und nutzen sie als ergänzenden Baustein ihres Investmentportfolios.

Start- und Wachstumskapital von privaten Geldgebern

Um an Kapital zu gelangen, stellen Unternehmen ihr Profil sowie ihre Ideen und Produkte auf entsprechenden Online-Plattformen vor, um private Geldgeber von sich zu überzeugen und sie zu einer Investition zu bewegen. Für die Investoren geht es dabei nicht immer um monetären Gewinn, sondern häufig auch um den Erstzugang zum Produkt des Jungunternehmens oder rein um die Unterstützung ohne Erwartung einer Gegenleistung.

Der Wandel des Marktes

Seit 2011 gibt es die Crowdfinanzierung in Deutschland. Der Markt befindet sich hierzulande folglich noch in einer recht frühen Phase und ist entsprechend überschaubar, weist allerdings enorme Zukunftspotenziale auf. Während in Deutschland rund 70 % des Fremdkapitals über Bankkredite bereitgestellt werden, sind dies in den USA lediglich 20 %. Ein Großteil des Fremdkapitals wird dort bereits durch Crowdfinanzierungen und andere Alternativen bedient. Nordamerika brachte es in 2015 hinsichtlich alternativer Finanzierungen auf ein Gesamtvolumen in Höhe von etwa 32,5 Mrd. Euro. In Europa liegt das Gesamtvolumen im Bereich der Alternativen Finanzierung bei ca. 5,4 Mrd. Euro, wobei allein der Markt in Großbritannien 4,4 Mrd. Euro ausmacht, wie aus einer Untersuchung der Cambridge Universität hervorgeht. Deutschland liegt aktuell mit 249 Mio. Euro hinter Frankreich auf Platz drei.

kapilendo – der Full-Service-Anbieter für die Unternehmensfinanzierung

Etablierte Wachstumsunternehmen und kleine und mittelständische Unternehmen erhalten Zugang zu Nachrangkapital und klassischen Krediten durch private Investoren und Anleger. Seit unserem Start im Sommer 2015 haben private und institutionelle Anleger mehr als 32.000.000 Euro in 120 erfolgreiche Unternehmen investiert. Mit dem Geld haben die in ganz Deutschland beheimateten Firmen ihr Wachstum und neue Produktentwicklungen finanziert. (Stand: 12.08.2018).

kapilendo ist der Full-Service-Dienstleister im Bereich Crowdfinanzierung, der kleinen und mittelständischen Unternehmen eine günstige und schnelle sowie im Vergleich zu Banken unbürokratische Finanzierung durch Privatanleger ermöglicht. Die Finanzierungskandidaten werden durch die kapilendo AG einer Bonitätsprüfung auf höchstem Niveau unterzogen und anschließend auf der Plattform präsentiert. Investoren bietet dies die Möglichkeit selbst zu entscheiden, in welche Projekte sie investieren und dabei bereits mit geringen Anlagebeträgen eine attraktive Rendite und eine hohe Diversifikation des Risikos zu erreichen.

Das Fintech-Start-up hat seinen Sitz in Berlin. Investoren der kapilendo sind die Comvest Holding, die FinLab AG, Axel Springer, Engel & Völkers Capital, das Versorgungswerk der Zahnärztekammer Berlin und mehrere renommierte Business-Angels.